

Богдан Мазницький, PhD
+380674626660
maznitsky@gmail.com
Київ.

Резюме

Стисло: досвід керування командами і бізнесами 17 років. Ключові експертизи: стратегічний та операційний менеджмент, розвиток бізнесу, бізнес планування, розвиток команд, фінанси, маркетинг, закупівлі.

Galaxy Vets (мережа ветеринарних клінік в США), операційний директор

Вересень 2021 - грудень 2023

Операційне управління командою, супервайзинг фінансових, адміністративних, кадрових, юридичних, закупівельних питань. Створення і впровадження бізнес процесів та методологій.

Galaxy Vets Foundation, операційний директор

Березень 2022 - грудень 2023

Операційний менеджмент всіх активностей фонду на території України. Закупівлі, логістика, фінансування, контакти з силами оборони, та іншими реципієнтами.

Veterinary Innovation Solutions, керівник проєкту онлайн навчання.

Бер 2021 - Наразі

Розробка та втілення бізнес-процесів навчання та розвитку для персоналу. Навчання хард та софт-скілам. Впроваджено ЛМС, створено програми навчання, оцінки та розвитку, створено внутрішньокорпоративні курси для команди 50 осіб. Консультування та втілення бізнес-процесів навчання та розвитку для клієнтів. Навчання софт-скілам. Створено освітні траєкторії та навчальні програми, корпоративні курси (більше 20) для 4 клієнтів.

Державний університет інформаційно-комунікаційних технологій, доцент кафедри економіки.

Вер 2022 - Наразі

Розробка курсів, лекцій, практичних та тестів, методичних матеріалів.

Читаю: бізнес-моделі, конфліктологію, глобальні виклики та інформаційну політику, технології клієнтоорієнтованого бізнесу, засади відкриття власного бізнесу, корпоративну соціальну відповідальність, протидію маніпулятивним технологіям.

Бізнес-тренер: читаю тренінги з комунікативних навичок, проєктного менеджменту, бізнес-методологій, перемовин, фінансових моделей. Менторю в різних програмах: Дія. Власне, акселератор соціального бізнесу, Право на бізнес.

Інший досвід:

Менеджер з розвитку бізнесу, Limpid Armor, система підвищення ситуаційної обізнаності для броньованих машин, беспілотні комплекси, роботизація систем розвідки та нагляду.

Вер 2019 - Бер 2021 (1 рік 7 місяців)

Побудова стратегічних партнерських відносин з ключовими державними установами, зокрема Міністерством оборони України, Збройними Силами України, Нацгвардією, ДСНС, УОП, тощо. Просування продуктів компанії B2G, B2B по всьому світу.

Менеджер з розвитку бізнесу, Matrix Technology, беспілотні комплекси.

Тра 2018 - Чер 2019 (1 рік 2 місяці)

Управління продажами B2B та B2G у всьому світі.

Побудова стратегічних партнерських відносин з ключовими державними установами, зокрема Міністерством оборони України, Збройними Силами України, Нацгвардією, ДСНС, УОП, тощо. Управління процесом сертифікації продуктів компанії у всіх відповідних державних органах.

Виконавчий директор, Жива країна, перша українська біолабораторія розведення джмелів-запилувачів повного циклу.

Тра 2015 - Кві 2018 (3 роки)

Старт з 0. Опанування технології, підбір стартової команди. Розробка бізнес-стратегії, бізнес-моделі та фінплану. Узгодження з інвесторами та стейкхолдерами. Будівництво заводу. Масштабування x2, x10 за 1,5 року. Управління щоденними операціями. Керівництво та розвиток команди з понад 30 осіб. Супервайзинг всіх відділів, зокрема виробництва, логістики, фінансів, продажів та маркетингу, розробки.

Генеральний директор, Universal Production, завод з виробництва і торгівельного обладнання та меблів, Запоріжжя (обробка металів, пластика, дерева).

Лис 2007 - Чер 2015 (7 років 8 місяців)

Загальне керівництво бізнесом, команда понад 150 осіб.

Клієнти - більшість компаній FMCG, напої, їжа, банки.

Національний менеджер з торгового маркетингу, Wrigley Україна.

Жов 2006 - Лис 2007 (1 рік 2 місяці)

Розробка та впровадження стратегії та стандартів торгового маркетингу для всіх каналів, закупівля торгового обладнання, управління міжкатегорійними проєктами, управління спеціальними проєктами (новорічна подарункова упаковка, ко-пакінг тощо).

Керівник команди з непрямих закупівель, Nemiroff.

Бер 2004 - Вер 2006 (2 роки 7 місяців)

Управління кількомільйонним в долларах США процесом збору потреб, бюджетування, закупівлі та дистрибуції рекламними та торгівельними матеріалами по всьому світу.

Управління командою з 3 осіб.

Ще раніше:

Директор із маркетингу та зв'язків з громадськістю Телеканал ТЕТ.

Менеджер по роботі з клієнтами рекламної агенції повного циклу, за рік головний менеджер, за рік - замдиректора "АртБат" - вивели на ринок перші бренди стільникових операторів WellCom, CDMA Ukraine, перші соціальні кампанії обізнаності про СНІД, туберкульоз, грудне вигодовування, діти вулиць.

Мови: англійська, українська, російська - вільно.

Освіта

Київський Інститут журналістики, Ступінь магістра, Комунікації, журналістика та суміжні програми, 1996 - 2001

Національний педагогічний університет ім. М.П. Драгоманова, Київ, Доктор філософії (Ph.D.), Релігієзнавство, 2003 - 2007

Самоосвіта 2023-2024: AWS: Foundations of prompt Engineering. The TDRA Academy: Leadership and social influence. Adobe for Education Professional Learning. Перша домедична допомога в умовах війни (Prometheus). EDx (University of British Columbia) - Designing and development an online course. EDx (Harvard University) - Entrepreneurship in emerging economies. Design thinking. The SHRM Foundation - Veterans at Work. Humanitarian Leadership Academy - Mental Health and Psychosocial Wellbeing of Adolescents Affected by Conflict. FIELD Programme Humanitarian

Leadership Academy - Внутрішній контроль, Бюджетування, Звітування. Національне агентство з питань запобігання корупції - "Основи антикорупції для всіх і кожного".

Богдан Мазницький, PhD

+380674626660

maznitsky@gmail.com

45 років, Київ.